



マパール株式会社は、アジア初の完全子会社として1996年に東京で設立されました。生産設備の拡充のため2006年に埼玉県三郷市に移転し、現在約30名のスタッフが全国であらゆる種類のマパールの製品とサービスを提供しています。

世界トップクラスの切削工具メーカーであるMAPALグループでは、約5,000名のスタッフが世界中で活躍しています。うちドイツの従業員数は3,600名です。興味深くやりがいのあるタスク、優れた教育機会や魅力的な条件をオファーしています。

私たちと一緒に活躍しませんか

セールスエンジニア募集 - 関東、中部、関西、各エリア営業

職務内容:

- 担当エリアの営業戦略の策定と実行
- 担当顧客への自社製品の提案営業
- ユーザーサポート、トラブルシューティング
- 顧客と自社各部署とのスムーズな連携のサポート
- 自社製品の講習会やトレーニング
- 顧客フォロー、改善提案など

優遇資格・経験等:

- 営業経験者(切削工具・工作機械業界経験者尚可)
- 日常英会話(尚可)
- 機械工学の基礎知識、高専・工業高校卒
- コミュニケーション能力、自己管理・時間管理のスキル

● ご興味のある皆さまからの応募をお待ちしております。

ご質問、ご応募は Eメール: info.jp@mapal.com
<https://mapal.com/career> | 機械加工の技術パートナー

